



EU4Youth

#eu4youth

Тренинг для социальных предпринимателей Беларуси в рамках проекта «Youth Engagement Roadmaps»: «Переговоры и продажи B2B и цифровые инструменты»

Дата: 13 декабря 2021
Время: 12:00 – 16:00 по Минскому времени
Формат: онлайн (zoom conference)
Тренер: Алевтина Новикова
Модератор: Алёна Лис

ПРОГРАММА

| Время (по Минску) | Темы и содержание работы |
|-------------------|--|
| 12:00-12.30 | Регистрация. Приветствие Представление программы дня (ожидания, задачи, темы) Представление тренера Представление участников. Разогревающая разминка |
| 12.30-14.00 | - Принцип переговоров и продаж без проигрыша - Схема переговоров B2B - Цифровые инструменты в продажах B2B |
| 14:00-14:20 | Перерыв |
| 14:20-15:45 | Задача-опрос по теме первой части -Интересы и мотивы ЛПП -Возражения и/или вопросы: новые методы взаимодействия |
| 16.45-16.00 | Обратная связь участников, оценка тренингов онлайн |



Алевтина Новикова. Директор ООО «Нешкола» (онлайн лаборатория знаний), опыт в маркетинге и продажах более 23 лет, многопрофильный опыт в digital, руководство маркетплейсом более 10 лет.

Бизнес-тренер и ментор Школы «Социальный предприниматель», ментор программы «Акселератор социального бизнеса», эксперт по маркетингу и продажам в «Международной академии женского предпринимательства». Консультант по цифровому маркетингу, онлайн-продажам. Член жюри конкурсов стартапов, автор публикаций по маркетингу и управление бизнес-процессами. Основные компетенции: менеджмент, маркетинг, стратегия, продажи, копирайт, пиар, интернет-продвижение, smm.

Тренинг организован в рамках регионального проекта "Youth Engagement Roadmaps", который финансируется Европейский союзом **в рамках EU4Youth.**